



**tecniche nuove** V. Eritrea, 21 - 20157 Milano

Supplemento al N° 11 - novembre 2013 della rivista *Lamiera* - Poste Italiane SpA - Sped. in abbonamento Postale - D.L. 353/2003 (conv. in L 27/02/2004 n. 46) art. 1, comma 1, DCB Milano

ISSN 0391-5891

# Sheet Metal

## NEWS



**The italian tailor made solutions - Special issue for Blechexpo 2013**



## Ein hervorragender Gewinn

Heute wird ein echter Partner-Lieferant vor allem aufgefordert, den Kunden zu unterstützen, damit er den größten Gewinn realisieren kann. In den letzten Jahren hat sich die vizeninische Firma CAMU ernsthaft bemüht, dieses Ziel zu erreichen und sie hat Leistungen und grundsätzliche Merkmale der Schneidlinien in optimaler Weise untereinander kombiniert: hohe Produktivität mit Flexibilität, Vielseitigkeit mit hoher Kontrollfreundlichkeit, Produktivität mit geringen Wartungsansprüchen, Vielseitigkeit mit Zuverlässigkeit in der Zeit, Produktivität mit Präzision. Im Rahmen dieses Ziels durfte ein paralleler Entwicklungsablauf nicht fehlen und sie hat versucht die Investitionskosten zu beschränken. Die Dienstleistungszentren finden diese Merkmale besonders interessant und die Fa. CAMU hat kürzlich für einen von diesen eine Slitter Linie für Bleche aus rostfreiem Stahl mit mittelkleinen Dicken von 0,3 bis 4 mm, verzinkte Bleche und Heißcoils mit einer Produktionsgeschwindigkeit von 240 m/min realisiert. Wie bekannt, erzielt die Fa. CAMU die besten Ergebnisse bei den personalisierten Anfragen und die besonders anspruchsvollen Kunden haben ihr aufgrund

obiger Merkmale ihr Vertrauen ausgesprochen. Außerdem realisiert diese Firma spezifische Studien und zahlreiche Vorkehrungen für die Kunden. Das Ergebnis? Eine hochleistungsfähige Schneidlinie mit einem hohen Automationsgrad, um die Fehler der Bediener bei der Bearbeitung und die Maschinenstillsetzungen zu reduzieren. Hinzu kommt eine aufmerksame Aufsicht der Anlage, um eine selbständige und sichere Verwaltung der Routinetätigkeiten und der Wartungsarbeiten zu ermöglichen. Ein Gewinn über den Erwartungen schon von Anfang an. Ein hervorragender Gewinn!

### Ten out of ten profit

*Today a real partner-supplier is especially requested to support customers in attaining the highest profit. Over the last few years the Vicenza company CAMU has highly focused on this target, matching one another essential characteristics and performances of slitting and cut-to-length lines in more and more optimized way: high productivity with flexibility, versatility with very simple control, productivity with limited maintenance requirements, versatility with reliability in time, productivity with precision. A parallel development course could not miss in the target am-*

*bit: the pursuit of the investment cost reduction. Service Centres have particular sensitiveness for all of these characteristics and for one of them CAMU has recently manufactured a slitter line for sheet metals with medium-small thickness, from 0.3 to 4 mm of stainless steel, galvanized sheet, hot coils, with 240 m/min production rate. As well-known, CAMU gives the best in the customization of requests and also in this case the customer, experienced and particularly demanding, trusted in the company thanks to the above men-*

*tioned characteristics, to which it has added requests of the study and development of several specific solutions. The result? A line standing out for high efficiency and output, with high automation degree to free operators from errors and to reduce downtimes, with a friendly and in-depth plant supervision to allow the management or routine, maintenance and accidental activities in full autonomy and safety. A profit exceeding expectations, since the first productions. A ten out of ten profit!*

 [direct contact info@camu.it](mailto:info@camu.it)



## Loris Basso, sales manager of Camu Srl

Camu is a dynamic company operating in most international markets thanks to the capability of making, like "tailor-made dresses", its cutting lines according to specific requirements, starting from highly standardized machines. The sturdy design know how, the total control of machining technologies and the use of components by the most renowned producers confer high productivity and long-term reliability, coupled with the best control simplicity and minimum maintenance. All that is supplied together with a skilled service at constantly low costs. Blechexpo is a reference event for the whole sheet metal sector: we consider indispensable the contact with technically competent visitors, who are the customers more capable of appreciating our technical and service skills. We obviously expect that the exhibition goes on attracting qualified visitors coming from the Countries that are living the biggest expansion and, then, with investment programmes.



## Loris Basso, *Verkaufsleiter der Fa. Camu Srl*

Bei der Fa. Camu handelt es sich um ein dynamisches Unternehmen, das auf den meisten internationalen Märkten tätig ist. Dies ist dem Fakt zu verdanken, daß sie ausgehend von hoch standardisierten Maschinen in der Lage ist, ihre Schneidanlagen als "maßgeschneiderte Anzüge" und nach spezifischen Bedürfnissen zu realisieren. Dank dem starken know how in der Konstruktionsphase, der gesamten Kontrolle der Bearbeitungstechnologien und dem Einsatz von Komponenten von den bekanntesten Herstellern bieten ihre Produkte eine hohe Produktivität und langfristige Zuverlässigkeit, sowie höchste Kontrollfreundlichkeit und sie benötigen nur minimale Wartung.

Außerdem liefert die Fa. Camu einen qualifizierten Kundendienst zu niedrigen Kosten. Blechexpo ist eine Referenzveranstaltung für den ganzen Blechsektor. Wir gehen davon aus, daß der Kontakt mit technisch vorbereiteten Besuchern unentbehrlich ist, da sie in der Lage sind, unsere technischen Fähigkeiten und die Qualität unseres Kundendienstes zu schätzen. Natürlich erwarten wir, daß diese Messe qualifizierte Besucher mit Investitionsprogrammen aus den wachsenden Ländern weiter anlockt.